

MBA取得者を米で「青田買い」 帰国後の就職先紹介

シヨク
エンバ
フル
プロ
ナ

人材紹介のプロフェッショナルバンク(東京、上田宗史社長、03・5501・7855)は米国に進出するMBA(経営学修士)取得を目的に現地の大学に通う日本人を募集し、帰国後の日本企業への就職・転職をお手配する。経営全般や経理などに精通したMBA取得者の需要は高く、現地での「青田買い」で人材を確保する。

今月下旬、同社初の海外拠点としてロサンゼルス支店を開く。現地の大学生や留学生向けサイトに広告を掲載し、関心を持った学生に日本国内の求人案件を紹介する。紹介先は専門性の高い人材が不足しがちなベンチャー企業を中心に据える。

今後、サンフランシスコやニューヨークなど日本留学が多い地域に順次、拠点を設ける。米国のMBA講座に在籍する日本人は社費留学制度を活用する社会人が多く、通常は帰国後すぐの転職が難しい。

このため三年以内に転職できる人なら登録を認めるなど通常より門戸を広げる。二年後をメドに

米国で年間百人程度のMBA取得者を登録させる計画だ。

サイト更新情報登録者に配信

GMOが新ソフト

GMOインターネットは、事前に登録したサイトやブログ(日記風簡易

ホームページ)の情報が更新されるたびに知らせる閲覧ソフトを法人向けに販売する。このほど米

用も見込む。

携帯電話向け動画配信はNTTドコモ、KDDI、ソフトバンクでそれぞれ仕様が異なり、同内容の映像を配信する企業の負担は大きい。

アイ・ビー・イーはこうした負担を軽減できることを売り物に、二〇〇八年春までに五社前後、〇九年春までに十三社前後の利用企業を開拓する考えだ。

携帯向け映像配信支援

アイ・ビー・イー 放送局など負担軽く

放送局向け映像制作のアイ・ビー・イーは携帯電話への映像配信の支援を始める。放送局や映像制作会社が保有する映像を携帯電話会社ごとに異なる規格に合わせ、配信しやすいサイズに圧縮する業務などを請け負う。

映像配信用サーバーも提供する。三年後をめどに売上高十億円の事業に育てる計画だ。

同事業を担う専門組織「モバイル・ビジネス・ユニット」を新設した。同社は録画と同時にデータをネット配信用に圧縮

する技術を開発しており、ニュース映像の即時配信が必要な放送局などの需要を狙う。

ニュースや映画、音楽などに加え、今後は携帯電話利用者から投稿された動画の配信や携帯を使った遠隔教育などの利

仮想商店街 成果報酬、購入者に還元 ファンコミュニケーションズ

開設当初は二百程から徴収する。商品の購入にはファンポイントの参加を見込み、Cミのファイリエイト広告Dやパソコンなどの商品掲載システム「A8ネット」を紹介する。

A8モール経由で商品。広告配信事業者が通販サイトを

東ね、成果

を購した人には、広告報酬を購入者に還元する主からあらかじめ定めら 仕組みは珍しいという。れた一定割合の金額が支 ファンコミは既存の広告払われる。ファンコミは 主にも呼びかけ、年内にこの金額の三割程度を伸 一千サイト程度の商品を介料として別途、広告主 そろえる計画だ。

今月中にも開設

「アドプランDS」を月内にもソフトの期間貸し(ASP)方式で提供する。サイト運営者は閲覧者の性別や年齢、過去にサイト内でのページを見たかなどに応じ、表示する広告をあらかじめ設定しておく。その後は接続があるごとに設定に従って広告を表示する。月額五万円に加え、広告を一千回表示することになり二十円を課金する。広告効果の向上を支援し、主力のネット広告事業を強化する。

早大、学内V.Bに出資

収入原資



ベンチャー(東京・新宿)学内(早稲田大学)に

一社当たり百万円を上に出資。大学の持ち株比率は二割未満とする。企業には事業の進捗よく状況を

7社程度

術移転した早大の特許料収入は〇五年度で三千万円弱。今年度はここから特許維持費用などを引いた七百万円が投資原資となる。今後原則として、TLOの利益はベンチャー育成に充てる方針だ。

従業員のパソコン作業画面

保存・閲覧ソフト開発

アイティーシステム

セキュリティー関連ソフト開発のアイティーシステム(神戸市、前田勇社長、078・367・

「プチャー」。従業員がマウスをクリックしたりエントキーを押したりするたびに、作業画面をLAN(構内情報通信網)で接続した管理サーバーに保存する。作業画面をそのまま記録するため、閲覧していたサイト画面や文書ソフトの作成内容などを複雑な操作なしに把握できる。

従業員による情報流出のほか、勤務中の株ネット取引や会社が禁止するサイト閲覧などの防止に効果があり、企業の内部

統制強化を受けて需要が伸びると判断した。情報を百分の一に圧縮保存するため、ハードディスクの使用容量は百台のパソコンを管理する場合で毎日六ギガ(ギガは十億)程度。価格はサーバー側のソフトが五十万円、パソコン側のソフトが一台当たり五万円。兵庫県内では十月に発売済みで、販売代理店を募集して年内に全国展開する方針。初年度五十社の採用、二億円の売り上げを見込む。